

groupement français d'expertscomptables indépendants, notre conception du métier est simple: AGIR AUJOURD'HUI, RÉUSSIR DEMAIN avec nos clients et pour nos clients.

Voilà pourquoi, nous nous engageons avec force en promulguant LE PACTE DES ENTREPRENEURS.



#### PRÉPARER

TOUS VOS AVENIRS, PERSONNEL ET PROFESSIONNEL



### **ACCOMPAGNER**

CONSEILLER

DÈS QUE C'EST NÉCESSAIRE



### POUR CROÎTRE DURABLEMENT

TROUVER
VOS MARGES DE PROGRÈS



### **E**NTRETENIR

UNE RELATION DE CONFIANCE

#### EXPERTISE COMPTABLE · GESTION · CONSEIL

Partenaires de votre avenir, nous sommes à vos côtés pour donner longue vie à vos projets.





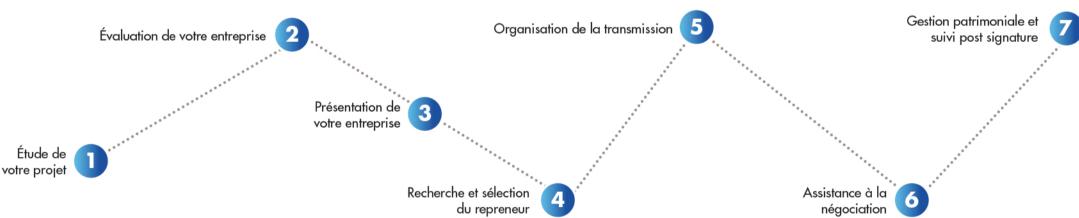
# TRANSMISSION D'ENTREPRISE

Vous souhaitez être guidé par un spécialiste pour réaliser dans les meilleures conditions de sécurité et de fiabilité votre projet de transmission : nous vous proposons notre

### PARCOURS POUR RÉUSSIR

### **ASSISTANCE À LA PRÉPARATION**

### LA PRÉPARATION ACCOMPAGNEMENT DU DÉVELOPPEMENT



### 1) ÉTUDE DE VOTRE PROJET

- Étude et mise en place de votre stratégie de transmission
- Étude de faisabilité de l'opération
- Étude et analyse de l'impact de la cession sur votre patrimoine aux plans budgétaire, fiscal et successoral
- Étapes et calendrier

# 2 ÉVALUATION DE VOTRE ENTREPRISE

- Prise de connaissance
- Analyse de votre marché et de votre positionnement
- Diagnostic des principales fonctions : Management, Production, Commerciale, Administrative
- Analyse de la situation juridique, fiscale, sociale, financière et comptable
- Évaluation des Points forts / Points faibles et impacts sur l'évaluation
- Estimation de la fourchette de valeur

# 3 PRÉSENTATION DE VOTRE ENTREPRISE

 Élaboration du dossier de présentation au regard des conclusions de la prise de connaissance et de l'évaluation

# 4 RECHERCHE ET SÉLECTION DU REPRENEUR

- Communication avec votre accord de votre fiche de présentation à nos partenaires
- fiche de présentation à nos partenaires • Étude du dossier des candidats repreneurs
- sélectionnés
  Vérification de leur solvabilité et de la qualité de leur projet

# 5 ORGANISATION DE LA TRANSMISSION

- Conception du processus de transmission
- Optimisation du coût de la transmission
- Mise en place des schémas juridiques : Création d'une société, Location gérance, Holding, Apports...

### 6 ASSISTANCE À LA NÉGOCIATION

- Engagement de confidentialité
- Rédaction de la lettre d'intention
- Coordination et Suivi de la rédaction des accords et des actes (Protocoles, Garanties Actif / Passif, Pacte d'actionnaires...)

## GESTION PATRIMONIALE ET SUIVI POST SIGNATURE

- Assistance à la réorganisation patrimoniale
- Suivi de l'impact de la cession sur le patrimoine
- Suivi des obligations fiscales
- Suivi des garanties