

# PACTE

## DES ENTREPRENEURS

groupement français d'experts-comptables indépendants, notre conception du métier est simple : **AGIR AUJOURD'HUI, RÉUSSIR DEMAIN** avec nos clients et pour nos clients.

Voilà pourquoi, nous nous engageons avec force en promulguant **LE PACTE DES ENTREPRENEURS**.



### PRÉPARER

TOUS VOS AVENIRS, PERSONNEL ET PROFESSIONNEL



### ACCOMPAGNER

DÈS QUE C'EST NÉCESSAIRE



### CONSEILLER

POUR CROÎTRE DURABLEMENT



### TROUVER

VOS MARGES DE PROGRÈS



### ENTREtenir

UNE RELATION DE CONFIANCE

EXPERTISE COMPTABLE · GESTION · CONSEIL

Partenaires de votre avenir, nous sommes à vos côtés pour donner longue vie à vos projets.



PARCOURS

REPRENEUR D'ENTREPRISE



© 02/2013 - Crédits photo : Corbis

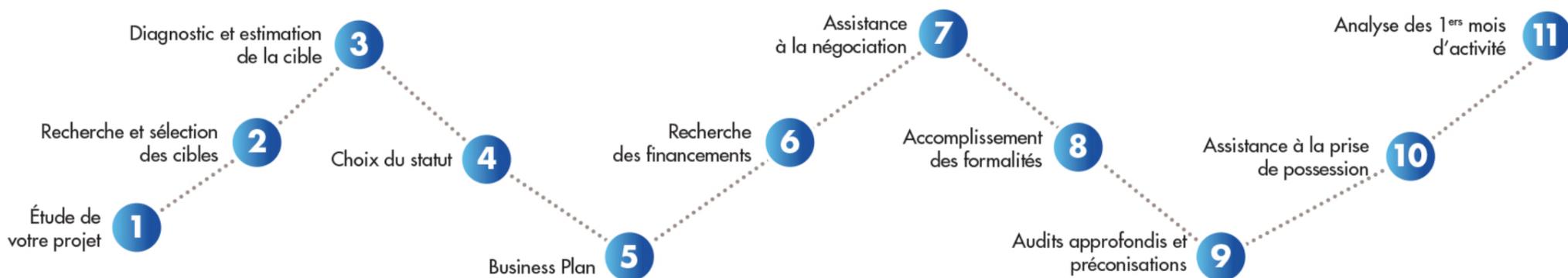
Suivez le bon parcours !

## REPRENEUR D'ENTREPRISE

Vous souhaitez être guidé par un spécialiste pour réaliser dans les meilleures conditions de sécurité et de fiabilité votre projet de reprise : nous vous proposons notre **PARCOURS POUR RÉUSSIR**

### ASSISTANCE AU DÉMARRAGE

### ACCOMPAGNEMENT DE LA REPRISE



#### 1 ÉTUDE DE VOTRE PROJET

- Analyse de sa faisabilité
- Évaluation de ses Points forts / Points faibles
- Étapes et calendrier

#### 2 RECHERCHE ET SÉLECTION DES CIBLES

- Communication avec votre accord de votre dossier à nos partenaires
- Contact avec les vendeurs et pré-analyse des dossiers
- Confirmation de l'intérêt des cibles

#### 3 DIAGNOSTIC ET ESTIMATION DE LA CIBLE

- Analyse du marché et du positionnement de la cible
- Diagnostic des fonctions : Management, Production, Commerciale, Administrative
- Analyse de la situation juridique, fiscale, sociale, financière et comptable
- Estimation de la fourchette de prix

#### 4 CHOIX DU STATUT

- Analyse de votre situation actuelle
- Analyse de vos objectifs professionnels
- Orientation vers le statut le plus adapté :
  - Forme juridique de l'exploitation,
  - Régime fiscal,
  - Prévoyance, Protection sociale, Retraite

#### 5 BUSINESS PLAN

- Étude des besoins et choix des financements : apports, aides, subventions, concours bancaires, prêts Repreneurs...
- Élaboration des états prévisionnels : compte de résultat, budget, plan de trésorerie
- Constitution du dossier de financement

#### 6 RECHERCHE DES FINANCEMENTS

- Sélection du ou des partenaires financiers
- Présentation du dossier et négociation
- Réponses aux demandes d'information

#### 7 ASSISTANCE À LA NÉGOCIATION

- Rédaction de la lettre d'intention
- Coordination et Suivi de la rédaction des accords et des actes (Protocoles, Garanties Actif / Passif, Pacte d'actionnaires...)

#### 8 ACCOMPLISSEMENT DES FORMALITÉS

- Création, Immatriculation, CFE, Formalités
- Adhésion aux caisses
- Contrats d'assurance...

#### 9 AUDITS APPROFONDIS ET PRÉCONISATIONS

- Audits de la cible : comptable, fiscal, juridique, social, financier, production, commercial
- Adaptation de l'organisation
- Impact de l'audit sur le prix d'acquisition

#### 10 ASSISTANCE À LA PRISE DE POSSESSION

- Organisation administrative, comptable, sociale et juridique
- Comptabilité générale, analytique, budgétaire
- Paies et déclarations sociales
- Déclarations fiscales
- Mise en place des outils de gestion
- Suivi des garanties Actif / Passif

#### 11 ANALYSE DES 1ERS MOIS D'ACTIVITÉ

- Rapprochement Prévisions / Réalisations
- Analyse des écarts
- Aide à la recherche de pistes d'amélioration