

PACTE

DES ENTREPRENEURS

groupement français d'experts-comptables indépendants, notre conception du métier est simple : **AGIR AUJOURD'HUI, RÉUSSIR DEMAIN** avec nos clients et pour nos clients.

Voilà pourquoi, nous nous engageons avec force en promulguant **LE PACTE DES ENTREPRENEURS**.



PRÉPARER

TOUS VOS AVENIRS, PERSONNEL ET PROFESSIONNEL



ACCOMPAGNER

DÈS QUE C'EST NÉCESSAIRE



CONSEILLER

POUR CROÎTRE DURABLEMENT



TROUVER

VOS MARGES DE PROGRÈS



ENTREtenir

UNE RELATION DE CONFIANCE

EXPERTISE COMPTABLE · GESTION · CONSEIL

Partenaires de votre avenir, nous sommes à vos côtés pour donner longue vie à vos projets.



MISSION

ANALYSE DES COÛTS DE REVIENT



© 02/2013 - Crédits photo : Corbis

Garantissez votre pérennité, vendez vos prestations au prix adapté

GESTION

Artisan, Prestataire de services...
Vous vous posez des questions sur la rentabilité de votre activité...

- Y a-t-il des travaux sur lesquels je perds de l'argent ?
- Comment vendre correctement mes prestations tout en restant compétitif ?
- Comment être sûr que je fais bien mes devis ?
- J'aimerais m'assurer que je prends en compte toutes mes charges pour établir mes tarifs.
- J'ai des projets d'embauche, je dois investir dans de nouveaux équipements... Quels impacts sur ma rentabilité ?

VOTRE OBJECTIF : L'ANALYSE DES COÛTS DE REVIENT NOTRE GARANTIE : UN SERVICE SUR-MESURE

... Nous pouvons vous répondre.
Comment allons-nous procéder ?

- Nous faisons un diagnostic de vos coûts de revient et prix de vente actuels.
- Nous étudions votre activité et les bénéfices que vous souhaitez dégager.
- Nous calculons vos coûts de revient en global ou par centre d'activité.
- Nous validons vos prix de vente et votre seuil de rentabilité, à partir des coefficients et marges étudiés avec vous.
- Nous identifions ensemble les mesures correctives à prendre pour améliorer vos marges et mieux vous positionner par rapport à vos concurrents.

NOS ANALYSES ET RECOMMANDATIONS sont formalisées dans un rapport accompagné d'un diaporama pédagogique.

À PARTIR DE 450 € HT
(Selon le niveau de complexité de l'étude.)

Coût de revient		
	Neuf	Rénovation
Unité d'oeuvre	Heures	Heures
Quantité	2 502	2 091
Charges directes hors achats	27,41	13,91
Charges de structure	14,48	8,82
Autres produits	0,98	0,61
Coût de revient	40,91	32,12

Ratios - Résultat analytique			
	Neuf	Rénovation	Global
CA sur prestation	41,41%	47,64%	43,62%
CA sur achats re facturés	58,59%	52,36%	56,38%
Coef. d'affaires global	100%	100%	100%
Charges directes hors personnel	38,09%	35,61%	37,21%
Marge globale	61,91%	64,39%	62,79%
Charges directes - Personnel	34,55%	45,71%	38,52%
Marge sur coûts directs	27,36%	18,68%	24,28%
Charges de structure	18,26%	16,87%	17,76%
Autres produits	1,24%	1,16%	1,21%
Résultat économique	10,14%	2,97%	7,72%

Appuyez-vous sur notre expertise pour sécuriser le calcul de vos coûts de revient, de vos marges et de vos prix de vente.

